

Collecte mutualisée des déchets Papiers/Cartons



association

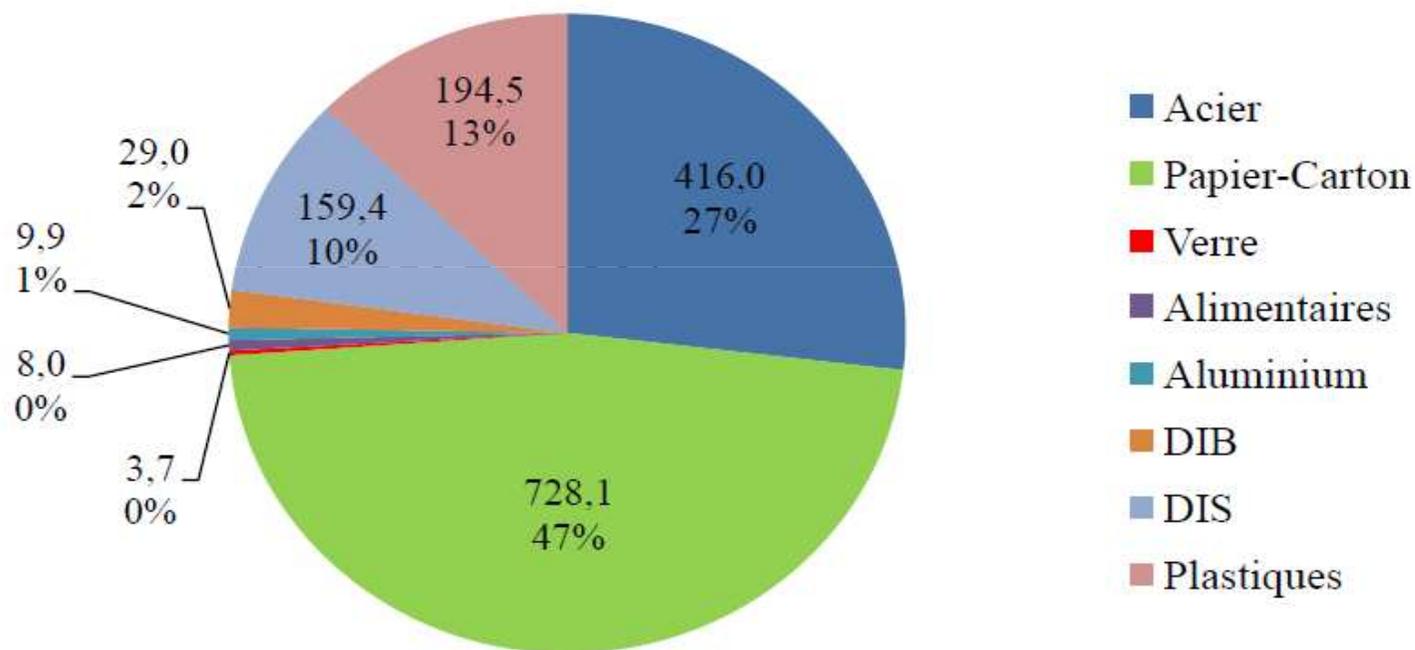
ENTREPRENEURS **zli**

SOMMAIRE

1. Le projet et ses grandes étapes
2. Présentation des offres
3. Conclusion

1. Le projet et ses grandes étapes

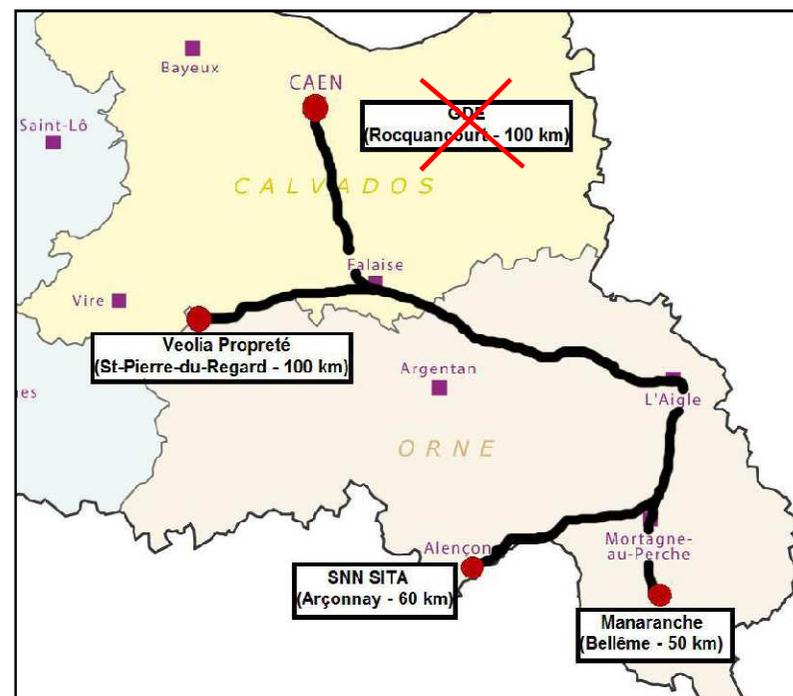
Tonnes de déchets produits sur le parc, par famille Total=1549,6 T



1. Le projet et ses grandes étapes

– Phase n°2 - Plan d'actions

- **Mai 2010,**
 - ✓ Collecte mutualisée des déchets Papiers/Cartons sur le parc d'activités
 - ✓ Appel d'offres à plusieurs prestataires privés (GDE, Veolia, SITA et Manaranche)
 - ✓ Réponse de 3 prestataires





1. Le projet et ses grandes étapes

- **Août 2010**

- ✓ Étude d'un partenariat entre un prestataire et une entreprise implantées sur la ZI 1

Objectif: minimiser les coûts de collecte pour les petites entreprises

- **Octobre/novembre 2010**

- ✓ Présentation des propositions à l'association des entrepreneurs
- ✓ Nouvelles négociations avec les prestataires

Rappel des Objectifs:

- ✓ Mettre en place une démarche développement durable sur le parc d'activité des ZI n°1,2 et 3,
- ✓ Intégrer les 3 piliers

Economique

- économies d'échelles
- compétitivité des entreprises

Environnement

- diminution de l'impact carbone
- optimisation de la collecte des déchets

Social

- maintenir l'emploi
- mutualisation des moyens

- ✓ Réduire de 20 % les GES en 2020;

2. Présentation des offres

➔ Des volumes de production différents selon les entreprises

11 « petits »

Petit producteurs	Tonnage total/an
Menuiserie Aiglonne	< à 2t
Transport Girard	< à 2t
Charcuterie Doudard	< à 2t
Signalétique	< à 2t
Pelletier et Jaminet	< à 2t
ESAT Normandie Condit.	< à 2t
Forclum Sten	< à 2t
EMG Sarl	< à 2t
BA2i	< à 2t
ORNALOG	< à 2t
ADA-APO	< à 2t

6 « moyens »

Moyens producteurs	Tonnage total/an
NDE	2
SAMV Pichot	3
James Burn	3
Soficor - Mäder	6
LTI	6
AXFIL	7,7

Gros producteurs	Tonnage total/an
Imprimerie Hérault	19,5
IMV	25
Coffret Pack	72
PROMENS	72,8
FAMAR	77,2

5 « gros »



2. Présentation des offres

- 5 entreprises consultées
- 3 réponses de prestataires privés:
 - Veolia
 - Sita
 - Manaranche

2. Présentation des offres

2.1 Les gros producteurs

Analyse comparative des gros producteurs

	Gros producteurs	Tonnage total/an	Volume Benne	Nombre de Rotations	Coût Locat. mensuelle benne	Coût locat. annuelle	Tarif Enlèvement /an	Rachat des matières (30€/t)	Coût total par entreprise
Veolia	Coffret Pack	72	30 M3	12	50	600	1428	2160	132
Sita	Coffret Pack	72	30 M3	12	55	660	1320	2160	180
Manaranche	Coffret Pack	72	30 M3	12	0	0	600	2160	1560

Veolia	IMV	25	30 M3	8	50	600	952	750	-802
Sita	IMV	25	30 M3	8	55	660	880	750	-790
Manaranche	IMV	25	30 M3	8	0	0	400	750	350



Tarif intéressant pour les moyens producteurs (ex. NDE)



2. Présentation des offres

2. 2 Les moyens et petits producteurs

- **Offre Veolia**

- Principe de fonctionnement:

- Mise en place d'un partenariat entre Veolia et l'ESAT sous condition de collecter l'ensemble des producteurs (petits, moyens et gros);
- L'ESAT se charge de la collecte chez les industriels;
- Veolia rémunère l'ESAT même en cas d'effondrement des cours des prix;
- Coût nul pour les petits et moyens producteurs

2. Présentation des offres

2. 2 Les moyens et petits producteurs

- **Offre SNN SITA**

- **Principe de fonctionnement**

- L'ESAT se charge de réaliser la collecte chez les industriels
- La totalité des déchets est entreposée sur le site de l'ESAT
- Sita collecte la benne une fois pleine

- **Coût et matériels**

- Sita met à disposition gratuitement 2 types de contenants:
 - bacs roulants de 770 L pour les entreprises
 - 1 conteneur de 7 m³ sur le site de l'ESAT
- Coût de collecte des conteneurs de 770 L (permet de rémunérer l'ESAT)
 - 50 € pour 8 entreprises (soit 6€25 / entreprises)
 - 20 € pour 1 entreprises
- Supplément de 4€50 pour vider un bac de 770 L dans un conteneur de 7 m³
- pas de reprise de matière



Coût total pour 1 entreprise = 10€75 / rotation



2. Présentation des offres

2. 2 Les moyens et petits producteurs

Coût de l'apport volontaire au SMIRTOM:

- Distance : 3 Km A/R
- Coût du personnel: 15€ /h

**→ Coût total = personnel + essence
=> à 15 € pour 1 A/R**



2. Présentation des offres

2. 2 Les moyens et petits producteurs

- **Offre Manaranche**

- *Proposition n°1: apport volontaire*

Principe de fonctionnement

- ✓ mise à disposition d'une benne (20 ou 30 m³) sur un site de la ZI;
- ✓ Les industriels déposent leurs déchets Papiers/Cartons dans cette benne
- ✓ Manaranche collecte la benne une fois pleine

Coût et matériels

- ✓ Coût de location nul
- ✓ Coût d'enlèvement de 50 €/rotation
- ✓ Rachat de matière d'après les cours de l'Usine Nouvelle



2. Présentation des offres

2. 2 Les moyens et petits producteurs

- Offre Manaranche

- *Proposition n°2: Double contrat*

- *Situation 1*

- Principe de fonctionnement :**

- ✓ Mise à disposition de conteneurs (600 L) chez les entreprises
 - ✓ L'ESAT assure la collecte et la mise en balle
 - ✓ Manaranche rachète les balles à l'ESAT et permet de rémunérer l'ESAT

- Coût et matériels:**

- ✓ Coût de location nul
 - ✓ Coût de collecte (environs 11€/conteneur)
 - ✓ Rachat de matière d'après les cours de l'Usine Nouvelle



2. Présentation des offres

2. 2 Les moyens et petits producteurs

- **Offre Manaranche**

- *Situation 2: En cas d'effondrement des cours*

Principe de fonctionnement :

- ✓ Mise à disposition de conteneurs (600 L) chez les entreprises
- ✓ Manaranche assure la collecte

Coût et matériels:

- ✓ Coût de location nul
- ✓ Coût d'enlèvement : 150€ pour 12 conteneurs (soit 12€50 / rotations)
- ✓ Pas de rachat de matière

3. Conclusion



- Pour les gros producteurs:
 - Manaranche = offre la plus intéressante
 - ex de Coffret Pack:
 - 1560 € de gain avec Manaranche
 - 180 € avec SITA
 - 132 € avec Veolia



- Pour les petits producteurs:
 - **Veolia** = opération blanche
(sous condition que Veolia traite l'ensemble du parc)
 - **Manaranche** = opération coûteuse
 - **Sita** = opération coûteuse
- } moins onéreux que d'aller au SMIRTOM



- Scénario 1: Sita

Avantages	Inconvénients
<ul style="list-style-type: none">- Suivi de dossier (communication animation, sensibilisation ...élaboration de plan de progrès ...)- Projet qui prend en compte le Développement Durable	<ul style="list-style-type: none">- Financièrement moins intéressant que Manaranche pour la collecte des « gros » producteurs- Pas d'opération blanche- Eloignement du lieu de traitement



• Scénario 2: Veolia

Avantages	Inconvénients
<ul style="list-style-type: none">- Possibilité de réaliser une opération blanche en partenariat avec l'ESAT- Suivi de dossier (communication animation, sensibilisation ...élaboration de plan de progrès ...)- Projet qui prend en compte le Développement Durable	<ul style="list-style-type: none">- Financièrement moins intéressant que Manaranche et Sita pour la collecte des « gros » producteurs- éloignement du lieu de traitement



• Scénario 3: Manaranche

Avantages	Inconvénients
<ul style="list-style-type: none">- Une tarification attractive pour les gros et moyens producteurs (jusqu'à 2t)- Une collecte qui ne dépassera pas les 12€50 (tarif fixe, non soumis aux fluctuations de la filière)- Proximité du prestataire- Projet qui prend en compte le Développement Durable	<ul style="list-style-type: none">- Pas de suivi de dossier (absence de communication, de sensibilisation et de plan de communication)



Merci de votre attention